

Alătură-te echipei noastre,

Vino și tu să faci parte din echipa Agentiei Giurgiu, în calitate de:

Post disponibil
Inspector Vanzari Directe (Key Account Manager)

Locația
Giurgiu

Numar posturi vacante: 1

Contract individual de munca pe perioada nedeterminata, norma intreaga.

Responsabilități principale:

- responsabil cu activitatea de vanzari catre clientii corporate locali, promovand produsele si serviciile oferite de Asirom, in concordanta cu strategia de vanzari a companiei, elaborand oferte in mod constant atat pentru clienti existenti cit si pentru potentiali clienti corporate;
- dezvolta si administreaza portofoliul propriu de asigurari prin adresarea clientilor corporate, cel putin la nivelul minim stabilit prin contractul individual de munca / orice alt document / comunicat intern prin care se stabilesc obiective;
- utilizeaza toate instrumentele de vanzare furnizate de companie prin promovarea constanta a acestora;
- face propuneri pentru imbunatatirea procesului de ofertare si vanzare cu scopul atingerii si depasirii obiectivelor asumate;
- raspunde de modul de incheiere a contractelor de asigurare (verificarea clientilor, sume asigurate, cote de prima, fransize, valabilitate, scadente, borderouri etc.) precum si de rezultatele financiare ale portofoliului dezvoltat;
- monitorizeaza incasarea primelor de asigurare si ofera suport in rezolvarea erorilor si clarificarea sumelor incasate astfel incit primele de asigurare sa fie inregistrate corect pe politele de asigurare;
- organizeaza, verifica si raspunde de aplicarea corecta a procedurii vizand inspectiile de risc;
- respecta actele normative in vigoare privind verificarea gestionara.

Cerințe:

- studii superioare;
- cursuri de pregatire profesionala specifice domeniului (IDD);
- experienta in vanzarea de asigurari – minim 1 an;
- cunostinte de legislatie in domeniul asigurarilor;
- cunoasterea produselor de asigurare ale companiei;
- cunostinte operare PC (pachet MS Office);
- abilitati de planificare si organizare;
- abilitati de comunicare si relationare interpersonală;
- orientare catre obtinere de rezultate;

- orientare catre client;
- abilitati de negociere si prezentare;
- spirit antreprenorial;
- integritate si etica;
- atitudine pozitiva: incredere in sine, proactivitate, tenacitate, perseverenta, ambitie si optimism;
- tinuta & mod de prezentare;
- permis de conducere categoria B – reprezinta un avantaj.

Dacă te regăsești în cerințele de mai sus, așteptăm CV-ul tău pe adresa de e-mail recrutare@asirom.ro.

Dorim să te asigurăm că toate aplicațiile vor fi analizate obiectiv și în deplină confidențialitate.

Persoanele selectate vor fi invitate la un interviu, a carui data va fi stabilita ulterior.

Succes!